

「オンライン面談と令和を生き残る 総合コンサルティング」

オンライン面談の基礎から、対面面談でも使えるコンサルティングスキルまで大公開。
基礎を抑えたい方も、より発展的な内容を知りたい方にも大満足のボリュームでお届けします。



当日のメニューはこちら！

- ・「改めて」オンライン面談のマナー
- ・ちゃんと揃ってますか？オンライン設備
- ・基本のキ、オンライン面談とライフプラン
- ・意向確認からの切り返し集
- ・必見！実際のコンサルティング事例
- ・募集活動の前の自己理解
- ・保険募集人における初期教育の重要性

10/20(木)
14:00~15:30



主催 株式会社 東京海上あんしんエージェンシー

お問い合わせ 株式会社 東京海上あんしんエージェンシー
事業戦略部 小松 03-3221-9090 平日9:00-17:00

講師紹介

富山 俊太郎



1994年イタリアで生まれ、銀行員だった父の背中を見て育つ。高校時代に遭った事故をきっかけに保険や法律、訴訟問題に興味を持ち大学は法学部で民事訴訟法を専攻。新卒で保険代理店に入社し、ファイナンシャルプランナー、保険募集人としてだけではなくIFA(証券外務員)や住宅ローン、不動産仲介の実務経験を積む。2020年から始まったコロナ禍を機に面談のほぼ全てをオンラインに移行。ほぼリーズ案件、個人保険のみのお預かりでCOT基準を達成し2022年にA&A Consulting株式会社に入社。現在は保険募集人としても活動しながら有料でのFP相談も実施。7月に開催した100名規模のオンラインセミナーでは1度の開催で80%を超える個別面談移行率に。今後は保険募集人の教育に携わりながらセミナーを中心に活動。

お申し込みはこちら

参加申し込み締切10月18日(火)

一般参加者用

LC用



ZOOM
開催



※ 一般参加の皆様
ZOOMのID・PWは、開催日の前日
までにメールにてご案内します。